

Elementor #176

## Description

# 3 stebri uspešnega podjetništva

Mali podjetniki in s.p.-jevci nimamo kadrovske, finančnega oddelka ali bolnišnice rezerve. Če ne delamo, ni prihodka. Če zbolimo, se sistem hitro pokaže takšen, kot je.

Zato ima dolgoročno stabilen posel vedno **tri temelje**:

## 1. Dovolj dela oziroma strank

Ne govorimo o rasti za vsako ceno. Govorimo o tem, da imamo **stalen dotok dela**, da nisi vsak mesec znova v preživetvenem načinu. Da nisi odvisen od ene same stranke ali sreče.

Če tu škripa, je stres vsakodneven.

## 2. Dobra organizacija poslovanja

Ne kaos v glavi, ne gasilske akcije.

Red v obveznostih, rokih in prioritetah. Da veš, kaj moraš narediti in kdaj? in da posel dela zate, ne ti za posel.

Slaba organizacija ne boli takoj, izpava pa poasi.

## 3. Zavarovani prihodki ob boleznih ali nesrečah

O tem se nerado govori, a to je realnost samostojnega dela.

Če te ni? ni prihodka. Vprašanje ni če, ampak *kaj potem*.

To ni pesimizem. To je odgovornost do sebe in svojih bližnjih.

## Zakaj se lahko o tem pogovoriva?

Ker poznam realnost malega podjetnika.

Ne govorim iz teorije, ampak iz prakse.

Vem, kje boli, ker sem tam bil? in vem, kaj se da urediti in kaj je treba sprejeti.

---

Ne prodajam ÄudeÄ¼ev. Pomagam narediti red.

---

## Naslednji korak

Äe Ä¼eliÄi preveriti, **kje trenutno stojiÄi pri teh treh toÄkah** in kaj ima smisel urediti najprej, me kontaktiraj.

ð??? **PokliÄite me na 070 588 136**  
ð??? **PiÄite mi na podjetnik@antistres.si**

Kratek pogovor pogosto razjasni veÄ kot meseci razmiÄljanja.

## Branko RakiÄ?

Svetovalec za vaÄi uspeh

**Date Created**  
February 5, 2026  
**Author**  
branko

default watermark